

TOPTHEMA KÄLTE-CONTRACTING



Carsten Sittig · Betriebsleiter

Contracting. Der Begriff ist im Moment in aller Munde. Welche Rolle spielt er im Unternehmen Iwanowski?

Ein typisches Beispiel aus unserer Praxis: Ein Kunde fertigt Fein-gussteile. Für die Wachsformen, die Kunststoffproduktion und Hallenklimatisierung benötigt er ganzjährig Kühlwasser. Die Altanlage war teilweise defekt, ineffizient und wurde mit einem Kühlmittel betrieben, das aus

Umweltgründen verboten wurde. Wir haben als Komplettanbieter die Kälteversorgung mit der gesamten Anlagentechnik für ein festgelegtes Volumen über 10 Jahre übernommen. Bis zur Fertigstellung der Neuanlage haben wir eine mobile Leihanlage zur Verfügung gestellt.

Der Kunde kauft von Ihnen also keine Geräte oder Dienstleistungen, sondern er bezahlt rein die Kälteleistung, die er benötigt?

Exakt. Ohne eigene Investitions- und Kapitalkosten verfügt unser Kunde über eine neue leistungsstarke Kühlwasseranlage. Der reibungslose Betrieb wird durch kontinuierlichen Service und 24 Stunden Notdienst von uns garantiert. Der Kunde erhält maximale Leistung und Sicherheit ohne Investitionen und eigenen Personaleinsatz.

Wo setzt die Leistung des Unternehmens Iwanowski an?

Als erstes erstellen wir in Zusammenarbeit mit dem Kunden eine präzise Bedarfsanalyse. Dann planen wir die Anlage bis ins Detail. Letztlich installieren, konfigurieren und nehmen wir sie gemeinsam mit dem Kunden in Betrieb. Im Betrieb leisten wir eine 24 Stunden Fernüberwachung, Service, Wartung und Instandhaltung aus einer Hand.

Nach welchen Kriterien werden Contracting-Kälteanlagen konzipiert?

Leistungsfähigkeit, Zuverlässigkeit, Energieeffizienz und Umweltkompatibilität. Damit sind wichtige Kostenstrukturen verbunden.

Lässt sich der wirtschaftliche Vorteil für den Kunden darstellen?

Man kann auf diesem Wege von Betriebskosteneinsparungen bis zu 30% ausgehen. Zudem lassen sich die Fixkosten auf 10 Jahre klar kalkulieren. Und zwar bei 100%iger Betriebs- und Produktionssicherheit. "Nebenbei" wird das Kapital des Kunden bei der Neuinstallation komplett geschont, da die eigenen Investitionen wegfallen. Liquidität, Kreditlinie und Eigenkapitalquote profitieren.

